



# GÖTESSONS

## Vi søker Key Account Manager i Norge

Vi leter etter deg som har erfaring med å jobbe med salg og interiør arkitekt bearbeiding. Du er en sterk relasjonsbygger som ønsker å være med å bygge Götessons og David designs suksess i det norske markedet.

### Hva kan vi tilby deg?

Vi tilbyr deg å jobbe i et stort, men samtidig fleksibelt og personlig selskap som har sterke eiere i ryggen. Vi har en fantastisk kultur og et åpent arbeidsklima. Vi har en lidenskap for våre kunder, interiør arkitekter, og vi utfordrer markedet. Vi har høy tilfredshet blant våre ansatte og glade medarbeidere gir fornøyde kunder. Du får muligheten til å jobbe med kolleger som har mange ferdigheter og erfaring fra bransjen. Du vil rapportere til nærmeste leder, vår country manager i Norge.

### Hva betyr jobben som Key Account Manager i Götessons og David design?

I denne rollen vil du jobbe i et fantastisk salgsteam som i dag består av 17 personer, inkludert 1 person i Norge. Du vil være ansvarlig for å behandle eksisterende kunder, men også bygge relasjoner med nye. Du gjør dette ved å ha daglig kontakt med interiør arkitekter og kunder. Vi selger ikke direkte til slutt kunder, men jobber med et stort nettverk av forhandlere. Tjenesten krever mye produktkunnskap for å holde høy service til våre kunder, opplæring og support blir gitt.

For å kunne tilby våre kunder de beste løsningene, samarbeider du tett med flere av våre andre avdelinger. Du vil være en del av et team av fantastiske ansatte som er lidenskapelig opptatt av å gjøre forretninger og pleie sine relasjoner.

### Oppgaver

- Presentasjoner og salgsmøter.
- Delta på messer og plan for disse, i hele Norge og utlandet.
- Arbeid i henhold til klart satt budsjett og mål for distriktet.
- Anbefale optimale løsninger til kunden i prosjekter.
- Planlegge og gjennomføre aktiviteter.

### Hvem leter vi etter?

Roller som Key Account Manager i Götessons og David design, leter vi etter deg som er en drevet og organisert person. Du er motivert av muligheten til å utvikle og jobbe med de beste i bransjen. Som person er du løsningsorientert og skaper tillit med våre kunder. For å komme inn i rollen så raskt som mulig, ser vi at du har erfaring med å jobbe med salg av lignende tjenester i lignende bransje. Erfaring fra å jobbe med interiør arkitekter er meritterende. Du har et sterkt kundefokus, og er lidenskapelig opptatt av langsiktige forretningsforhold. Som person liker du å jobbe i en bransje som er i stadig endring.

- Du vil jobbe fra hjemmekontor i Trondheim, Bergen, Stavanger eller Oslo området.
- Du er en person som har et sterkt eget driv, bygger tillit og er pålitelig.
- Erfaring med pCon eller lignende visualiserings program.
- Gode dataferdigheter og vant til å jobbe i CRM-systemer.



- Erfaring med SOME og video møter.
- Du har tempo i kroppen din og du får ting gjort.
- Du er en sosialt kompetent person som liker å jobbe på egen hånd, men også i team.
- Du snakker og skriver flytende norsk og engelsk.
- Tidligere salgserfaring er et krav.
- Førerkort er et krav.
- God kjennskap til Office-pakken er et krav.

### Om oss

Götessons ble grunnlagt i 1984 og har siden utviklet og vært i stand til å tilby et komplett spekter av arbeidsmiljøløsninger, med fokus på kontorlokaler. Med Europa som hovedmarked sikrer vi ergonomiske, funksjonelle og veldesignede komplette løsninger for kunden. I mars 2019 ble selskapet kjøpt opp av investeringsselskapet Accent Equity som majoritetsaksjonær. Accent Equity vil støtte ledelsen og fortsette å støtte aksjonærene i deres reise med høy vekst, samt akselerere selskapets internasjonale ekspansjon. Götessons Group omfatter også datterselskapet Akustikmiljö i Falkenberg AB siden 2015 og David design siden 2020.

I 2019 omsatte konsernet for 321 millioner sek med en vekst på i gjennomsnitt 15,1 % per år siden 2016. Totalt har konsernet litt over 100 ansatte. David design kommer i tillegg til.

Vi drives videre etter Götessons forretningsstrategi: engasjement, kompetanse og forretningsans.

### Lær mer om oss på:

[www.gotessons.se](http://www.gotessons.se)

[www.daviddesign.se](http://www.daviddesign.se)

**START:** Etter avtale

**OMFANG:** 100 % stilling i et norsk selskap

**FORDELER:** Firmabil, datamaskin, telefon, pensjon

**UTVALG:** Løpende

**Ønsker du mer informasjon om tjenesten, kontakt HR ansvarlig:**

Jennie Flysjö, Tlf. +46 321-68 77 28.

[jennie.f@gotessons.se](mailto:jennie.f@gotessons.se)

Søknad og CV sendes til [jobs@gotessons.se](mailto:jobs@gotessons.se), alle henvendelser håndteres konfidensielt.

**GÖTESSONS**

[WWW.GOTESSONS.SE](http://WWW.GOTESSONS.SE)